

10月開講 基礎セミナー（木曜5限 マッチングセミナー室で開講）

ビジネス界のリーダーとのディベート ～ICTと社会～

企画・協力：関西サイエンス・フォーラム



企業経営者による情熱あふれる講演とディベート！
ICT 活用法や新しいビジネス・モデルについて、
あなたも一緒に考えてみませんか？

授業では講師とのディベートを通じて、企業経営者の先見性・問題発見能力・ICT活用の着眼点等について学んでいきます。講師は、関西IT百撰に選出された、関西を代表する経営者の皆さんです。（推薦図書参照）

講師紹介

10月11日	木田聖子氏	チャイルドハート代表取締役	12月6日	山本昌作氏	山本精工副社長
10月18日	中村利江氏	夢の街創造委員会会長	12月13日	竹田正俊氏	クロスエフェクト社長
10月25日	徳丸博之氏	にっこう社社長	12月20日	高嶋博氏	三元ラセン管工業社長
11月8日	伊藤浩氏	ペタビット社長	1月10日	柳本忠二氏	レザック代表取締役
11月15日	大竹伸一氏	西日本電信電話取締役相談役	1月17日	渡辺良機氏	東海バネ工業社長
11月22日	都志益一氏	ソーキ代表取締役	1月24日	藤田功博氏	のぞみ社長
11月29日	敦賀伸吾氏	ツルガ社長	1月31日	山岡喜紹氏	NPO IT百撰アドバイザー クラブ理事長

2011年度受講者の声

- 自分の生き方に選択肢が増えた（経済学部4年）
様々な経営者の方のお話を聞いて、その人となり、考え方に触れることができました。
実際にディベートに参加することで、周りの学生がどのような考えを持つのかを知ることができます。
- この授業の魅力は講師陣！（外国語学部4年）
中小企業の社長から講義を受けられる事はまずありません。考える力を身につけ、視野を広げたいならぜひ！
- 働くことの「リアル」を知れた！（人間科学部4年）
現在進行形で企業の社長さんが抱えている課題に関して、一緒に頭を悩ます時間をもてたことは、就職活動を控えていた当時の私にとって、働くことの「リアル」を知れた有意義な時間でした。

主なディベート課題（2011年度）

小資本・小組織であるがための差別化戦略／プレミア世代にEコマースを使ってもらうには？／自分が社長であるなら現在の危機をどうのりきるか？／TPPへの戦略的参加の意義／今後のスマホのアプリとは？／1円当りの顧客満足度を日本一にする経営戦略／購入とレンタルはどちらが有利か？／経営課題と今後の展開／HILLTOP SYSTEMを使った海外戦略について／ITを通じた遠隔地とのコミュニケーションを深化させるには？／差別化戦略で海外展開は可能か？／採用する側と学生とのミスマッチ／突破力とは？

推薦図書



「関西IT百撰に学ぶ」
日刊工業新聞社

連絡先：kaneda@celas.osaka-u.ac.jp（兼田@全学教育推進機構）